

Министерство экономического развития Российской Федерации  
Торговое представительство Российской Федерации  
в Королевстве Нидерландов

**Внешнеторговый путеводитель для российских участников  
внешнеэкономической деятельности**

# **НИДЕРЛАНДЫ**

**Амстердам**  
2013 г.

## Содержание

<b>Глава 1.</b>	Общая информация о стране	<b>3</b>
<b>Глава 2.</b>	Краткая характеристика делового климата и национальной экономической политики Нидерландов	<b>4</b>
<b>Глава 3.</b>	Контактные данные дипломатических представительств Российской Федерации в Нидерландах	<b>8</b>
<b>Глава 4.</b>	Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование	<b>9</b>
<b>Глава 5.</b>	Особые экономические зоны	<b>10</b>
<b>Глава 6.</b>	Краткий обзор состояния и перспектив развития торгово-экономических отношений Нидерландов и России	<b>11</b>
<b>Глава 7.</b>	Инвестиционный режим и инвестиционные соглашения Нидерландов	<b>13</b>
<b>Глава 8.</b>	Актуальные изменения законодательства в сфере внешнеэкономической, инвестиционной и хозяйственной деятельности Нидерландов	<b>14</b>
<b>Глава 9.</b>	Общая характеристика налоговой системы Нидерландов	<b>15</b>
<b>Глава 10.</b>	Механизм поддержки компаний - экспортеров в Нидерландах	<b>19</b>
<b>Глава 11.</b>	Основные общественные и частные институты	<b>21</b>
<b>Приложения</b>		

## Глава 1. Общая информация о стране

### Королевство Нидерландов (Het Koninkrijk der Nederlanden)

<b>Столица</b>	г. Амстердам
<b>Географическая информация</b>	Площадь - 41,5 тыс. кв. км. На востоке граничит с Германией, на юге – с Бельгией. На севере и западе омывается Северным морем. Длина морских границ - около 1 тыс. км. Нидерландам принадлежат также Нидерландские Антильские острова и остров Аруба в Карибском море.
<b>Административное деление</b>	Двенадцать провинций Нидерландов и их столицы: Гронинген (г. Гронинген), Фрисланд (г. Леуварден), Дренте (г. Ассен), Оверэйссел (г. Зволле), Гелдерланд (г. Арнем), Утрехт (г. Утрехт), Северная Голландия (г. Хаарлем), Южная Голландия (г. Гаага), Зееланд (г. Мидделбюрх), Северный Брабант (г. Хертохенбос), Лимбург (г. Маастрихт), Флеволанд (г. Лелистад).
<b>Климат</b>	Климат морской, с мягкой зимой и относительно теплым летом. Средние температуры января 1-3° С, июля 16-17° С. Осадков 650 - 750 мм в год.
<b>Крупнейшие города</b>	Амстердам – 767 тыс. чел. Большой Амстердам (с пригородами) – 1,23 млн. чел. Роттердам – 989 тыс. чел. Гаага – 488 тыс. чел. Утрехт – 435 тыс. чел.
<b>Население</b>	16,78 млн. чел. (дек. 2012 г.) в том числе: 79,6 % – нидерландцы, 2,3 % – турки, 2,3 % – индонезийцы, 2,3 % – немцы, 2,1% – марокканцы, 2,1 % - суринамцы, 10,9 % – другие этнические группы.
<b>Политический строй</b>	Конституционная парламентская монархия Король – Виллем-Александр (с 30 апреля 2013 г.)
<b>Основные макроэкономические показатели</b>	- объем ВВП: 601 млрд. евро (2012 г.) - темп прироста ВВП: - 0,9% (2012 г.) - инфляция: 2,86% (I кв. 2013 г.) - уровень безработицы: 8,2% (апрель 2012 г.) - дефицит государственного бюджета: 3,6% (прогноз на 2013 г.)

## **Глава 2. Краткая характеристика делового климата и национальной экономической политики Нидерландов**

Современные Нидерланды - постиндустриальная страна с развитой системой внешнеэкономических связей. Королевство Нидерландов, в котором проживает всего 0,3% населения земного шара, по данным Международного валютного фонда (МВФ) является восемнадцатой крупнейшей экономикой мира и крупным игроком в области международных инвестиций. Нидерланды занимают 9-е место среди стран-импортеров, 2-е место в мире среди стран-экспортеров сельскохозяйственной продукции и 7-е место в списке ведущих торговых наций мира. На Нидерланды приходится свыше 4% мировой торговли.

Нидерланды – это страна с открытой экономикой, имеющая выгодное географическое положение для привлечения в страну иностранных компаний, активно работающих не только на рынке Нидерландов, но и в соседних европейских странах. Роль и место Нидерландов в мировой экономике определяется, в первую очередь, ориентированностью страны на экспортно-импортные операции («ворота Европы»).

Согласно опубликованному рейтингу агентства Bloomberg (Best Countries for Business 2013) Нидерланды занимают первую строчку в рейтинге наиболее привлекательных стран для ведения бизнеса в Европе и четвертое место — в мире. Основным преимуществом Нидерландов являются низкие затраты на ведение бизнеса, а именно небольшая стоимость транспортировки товаров и невысокие операционные расходы.

Хозяйство страны носит открытый характер, глубоко интегрировано в систему мировой экономики и ориентировано на широкое участие в международной торговле. Нидерланды имеют выгодное географическое положение и позиционируют себя в качестве «ворот в Европу», в т.ч. благодаря наличию в стране нескольких морских портов (основной – Роттердам, занимает 5 место в мире и 1 в Европе по грузообороту, составляющему 442 млн.тонн в год) и аэропортов (основной – 4-й в Европе аэропорт «Схипхол», пассажирооборот в 2012 году – 51 млн. чел., объем грузоперевозок – 1,5 млн. тонн).

По данным отчета Европейской комиссии (Европейский рейтинг инновационного развития) Нидерланды занимают 5 место по уровню инновационного развития среди стран Европы. Всего за год страна переместилась с 7 на 5 место, что стало возможным благодаря высокому уровню научно-исследовательских работ, тесному сотрудничеству между учеными и предпринимателями и растущему числу предприятий малого и среднего бизнеса. Несмотря на столь успешное развитие в целом, инвестиции предприятий в инновации отстают от общеевропейского уровня. Именно поэтому государство старается стимулировать компании путем введения соответствующих налоговых льгот, смягчения законодательства и выделения дополнительных средств по программам инновационного развития. Рейтинг Еврокомиссии часто сопоставляют с рейтингом Всемирного экономического форума, который также оценивает инновационность экономики ряда стран мира, а также учитывает качество инфраструктуры и государственного управления. В рейтинге ВЭФ Нидерланды также находятся на 5 строчке.

*Приоритетные отрасли экономики Нидерландов.*

В сентябре 2011 года кабинет во главе с премьер-министром М. Рютте в рамках Правительственного договора, заключенного после формирования кабинета, в целях улучшения предпринимательского климата и инноваций в Нидерландах одобрил новую стратегическую программу развития: «Путь к успеху: основные направления развития нового бизнес-общества», над которой Правительство работало в 2012 г.

Кабинетом были определены **9 приоритетных областей (топ-сектора)**, развитие которых позволит Нидерландам удерживать лидирующие позиции в мире:

- энергетика;
- сельское хозяйство и пищевая промышленность;
- высокие технологии;
- химическая промышленность;
- науки о жизни и здравоохранение;
- водный сектор;
- креативная индустрия;
- логистика;
- садоводство и посадочные материалы.

Кроме этого кабинет обеспечивает юридическое присутствие мировых компаний-лидеров бизнеса в Нидерландах (10-е приоритетное направление).

По всем девяти направлениям были созданы девять консультативных групп, которые возглавили высококвалифицированные менеджеры голландского бизнеса. Этим топ - менеджерам было предложено стать консультантами правительства в вопросах создания инновационной, конкурентоспособной в современных условиях экономики.

Бюджет принятой в 2011 году программы составил 1,5 млрд. евро. Правительство использовало мнения ведущих экспертов указанных секторов экономики, а также академических и научно-исследовательских учреждений для определения дальнейшей бизнес-политики, выработки целенаправленных мер и результативного расходования бюджета. В рамках десятого приоритетного направления, правительством были определены 100 ведущих предприятий Нидерландов, которые имеют свое присутствие в стране и представляют стратегическую ценность для развития государства. Нидерланды заинтересованы в усилении позиций этих предприятий путем:

- создания благоприятных налоговых условий;
- создания условий для привлечения в компании и страну высококвалифицированной рабочей силы (танталов).

Усиление позиций ведущих компаний рассматривается кабинетом с точки зрения двух факторов:

- присутствие на национальном рынке;
- ориентация присутствия на рынке на долгосрочную перспективу.

Также важным приоритетом работы кабинета является создание благоприятных условий для привлечения в страну штаб-квартир компаний-лидеров из других стран. Планируется, что это будет достигнуто путем создания более выгодных налоговых условий, чем в Великобритании, США или Швейцарии.

Задачей этой программы является создание благоприятных условий для предпринимательства, что должно найти выражение в следующем:

-упразднении бюрократических и административных барьеров («меньше зарегулированности»);

-расширение возможностей для государственных закупок;

- улучшение инфраструктуры;

- развитие бизнес-территорий.

Доля промышленного производства, включая энергетику и строительство, в ВВП Нидерландов составляет около 24%, госсектора и здравоохранения – 22%, сферы бизнес-услуг – 11%, финансовых услуг – 8%. В балансе энергопотребления в Нидерландах на долю нефти и нефтепродуктов приходится около 37%, природного газа – 47%, угля и продуктов из него – 9%, атомной энергии – 1%, возобновляемая энергия – около 4%. Запасы природного газа (несланцевого происхождения) оцениваются в 1346 млрд. куб. м., нефти – 34,3 млн. т. Ежегодная добыча газа колеблется в пределах 75-85 млрд. куб. м. В 2011 г. в Нидерландах возобновлена нефтедобыча. Ожидается, что объемы добычи в течение ближайших 25 лет составят порядка 5 млн. баррелей нефти в год. В настоящее время Правительство Нидерландов и ведущие энергетические корпорации совместно с научно-исследовательскими институтами изучают возможность разработки сланцевых месторождений нефти и газа.

В 2012 г. ВВП Нидерландов снизился на 0,9% и составил 601 млрд. евро. В 2012 г. инфляция составила 2,9%, а безработица – 6,4% трудоспособного населения.

Ведущие позиции в мировой экономике занимают крупнейшие голландские компании и транснациональные корпорации с нидерландским участием и юридической пропиской, такие как «Ройял Датч Шелл» (газо- и нефтехимия), «ГазЮни» (добыча, переработка и распределение газа), «Юнилевер» (бытовая химия и производство продуктов питания), «ИНГ» (банковские и финансовые услуги), «Филипс» (производство медицинского оборудования и бытовой техники), «Корус Недерланд» (металлургия), «ДАФ Тракс» (производство средств грузового автотранспорта), «Дамен» (кораблестроение и судостроение), «ДСМ» (производство химической продукции и высокотехнологичных материалов), «Акзо-Нобел» (химическая промышленность), «АСМЛ» и «ЭнЭксПи» (полупроводниковая промышленность), «ТомТом» (изготовление навигационных систем), «Аэгон» (страхование), «КЛМ/Эйр Франс» (авиаперевозки), «КПМГ» (консультативные услуги), «Фрисланд Кампина» (производство молочных продуктов). Продолжает играть важную роль относительно небольшой, но высокоэффективный сельскохозяйственный сектор, в котором занято около 2% трудоспособного населения. Нидерланды являются вторым в мире после США экспортером сельскохозяйственной продукции.

По объемам экспорта в Нидерланды первичного сырья Россия занимает первое место среди стран БРИКС. Экспорт сырьевой продукции России в 2012 г. составил 95% от всего объема российского экспорта в Нидерланды. Актуальными статьями голландской внешней торговли с Россией сегодня являются операции по созданию производственных холдингов и оптовой торговле с Россией.

Перспективными для России и Нидерландов являются совместные проекты в высокотехнологичных сферах экономики - производстве электроники, бытовой техники, химической, пищевой промышленности, а также в банковской деятельности.

Нидерланды продолжают реализацию программы сбалансированного товарооборота и мероприятий по ускорению проведения политики «открытых дверей» для голландского экспорта. В качестве ключевых причин сохранения стабильности торгово-экономических отношений между Нидерландами и Россией следует отметить также четкое соблюдение компаниями обеих стран обязательств по контрактам и наличие надежного «финансового буфера» в виде значительных объемов взаимных накопленных инвестиций.

По данным Федеральной службы государственной статистики России (ФСГС) Нидерланды по итогам 2012 г. занимают второе место среди внешнеторговых партнеров России по товарообороту (после Китая) с показателем 82,7 млрд. долл. США и 1-е место среди партнеров по экспорту. Доля Нидерландов в общем объеме внешней торговли России (товары/услуги) в 2012 г. составила 9,9% (8,3% в 2011 г.). Данные статистических служб России и Нидерландов по внешней торговле демонстрируют устойчивый рост товарооборота между странами. По итогам 2012 г. товарооборот Россия - Нидерланды достиг максимального уровня за последние 10 лет с тенденцией дальнейшего роста.

С учетом вышесказанного, а также благодаря относительно мягкому фискальному режиму в стране, развитому транспортному, логистическому, банковскому и финансовому секторам и высокому уровню подготовки рабочей силы Нидерланды представляют собой весьма привлекательную площадку для развития бизнеса и вложений капиталов.

## **Глава 3. Контактные данные дипломатических представительств Российской Федерации**

### **ПОСОЛЬСТВО РОССИИ В НИДЕРЛАНДАХ**

1. Чрезвычайный и Полномочный Посол Российской Федерации в Королевстве Нидерландов

**Колодкин Роман Анатольевич**

2517 JP Гаага, Андрис Бикервэх 2

(Den Haag, Andries Bickerweg)

тел. +31 70 345-13-00

E-mail: [ambrusnl@euronet.nl](mailto:ambrusnl@euronet.nl)

Адрес в Интернете: [rusembassy.nl](http://rusembassy.nl)

2. Заведующий консульским отделом Посольства

**Бавыкин Юрий Викторович**

2517 КТ Гаага, Схевенингсевэх 2

(Den Haag, Scheveningseweg 2)

т. +31 70 364 64 73 / ф. +31 70 365 86 34

E-mail: [infocon@euronet.nl](mailto:infocon@euronet.nl)

Адрес в Интернете: [amb.ru.nl](http://amb.ru.nl)

### **ТОРГОВОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО РОССИИ В НИДЕРЛАНДАХ**

Торговый представитель Российской Федерации в Королевстве Нидерландов

**Черевко Александр Николаевич**

1071 DJ Амстердам, ул. Музеумплейн, 13/15

(Amsterdam, Museumplein)

т. +31 20 644 6666 / ф. +31 20 644 6643

E-mail: [info@rustrade.nl](mailto:info@rustrade.nl)

Адрес в Интернете: [rustrade.nl](http://rustrade.nl)



#### **Глава 4. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование**

Таможенно-тарифное регулирование в Нидерландах осуществляется на основе законодательства ЕС. При установлении размера ввозных пошлин в Нидерландах, как и в остальных странах ЕС, применяется Единый таможенный тариф (TARIC), который включает ставки, как правило, адвалорных пошлин ([http://ec.europa.eu/taxation\\_customs/customs/customs\\_duties/tariff\\_aspects/customs\\_tariff/index\\_en.htm](http://ec.europa.eu/taxation_customs/customs/customs_duties/tariff_aspects/customs_tariff/index_en.htm)).

Таможня Нидерландов активно сотрудничает с таможенной организацией ЕС. Цель сотрудничества - обеспечение безопасности и конкурентоспособности Европы. Члены ЕС совершенствуют и согласовывают правовую базу и таможенные правила и стараются координировать свою работу посредством электронных средств связи.

В связи с этим наиболее важными положениями в работе таможенных органов необходимо отметить:

- обязательное уведомление таможни в электронном виде об отправке, прибытии груза, а также подача декларации;
- автоматизированный контроль таможенной системой провозимых товаров;
- единый идентификационный номер участника ВЭД (номер EORI – Economic Operators Registration and identification number);
- внесение дополнительной информации при использовании экспортной электронной декларации в целях безопасности (к дополнительной информации относятся: коды всех стран, через территории которых транспортируется груз; коды опасных грузов, индивидуальный номер партии (поставки), код способа оплаты стоимости перевозки);
- обязательная электронная декларация временного хранения товаров (в портовых и аэропортовых зонах вводится обязательное правило по декларированию грузов, находящихся на временном хранении в целях анализа рисков и селективного складирования товаров).

Товары, которые импортируются в Королевство Нидерландов, должны пройти контроль Нидерландской таможни (Dutch custom office). За 24 часа до предоставления товаров в таможенные органы должны быть представлена декларация. Это вменяется в обязанность лицу, ввозящему товары на таможенную территорию ЕС. Голландская таможня использует автоматизированную систему поддержки (Sagitta entry) в целях минимизации контрольно-логистической задержки. Система основана на полностью электронной форме декларирования ввозимых товаров.

## **Глава 5. Особые экономические зоны**

Особых экономических зон в полном смысле этого термина на территории Нидерландов нет. Вместе с тем, провинция Флеволанд (Flevoland) совместно с государственными структурами и региональными организациями городов Алмейре и Лелистада проводит исследование о возможности создания так называемой специальной экономической зоны на территории провинции. Речь идет о создании комфортных для развития бизнеса и предпринимательства условий, что создаст дополнительную привлекательность региону. Подобного рода зона, прежде всего, предназначена для международных инновационных предприятий. Для этих целей должно быть разработано специальное законодательство, позволяющее создавать более благоприятные условия для эффективной работы. В состав зоны предполагается включение аэропорта Лелистада и созданной инновационно - ориентированной инфраструктуры в провинции.

Существует позитивный опыт создания особых экономических зон на Голландских Антильских островах, и он мог бы быть использован в преддверии проведения Флориады 2022 на территории г. Алмейре.

Первые исследования показали, что при осуществлении проекта упор должен быть сделан на инновационно ориентированных технологиях. Это может стать приоритетом для развития особой экономической зоны Флеволанда. Второе направление - транспорт и логистика (создание бережного терминала и аэропортовой зоны).

## Глава 6. Краткий обзор состояния и перспектив развития торгово-экономических отношений Нидерландов и России.

Аналитические центры Нидерландов признают, что страны БРИКС в настоящее время представляются крупнейшими рынками сбыта для голландской продукции, значительно превышая по объему импортного потенциала экспортные возможности Нидерландов. В публикациях нидерландских изданий в 2012 г. подчеркивалась положительная динамика роста ВВП России и привлекательность российского рынка для экспорта голландских товаров и услуг, а также продвижения инноваций. В Нидерландах ожидают, что вступление России в ВТО упростит процедурные формальности выдачи разрешительных сертификатов, обеспечит либерализацию импорта из России и снижение ввозных пошлин на экспорт в Россию сельскохозяйственных товаров и продукции машиностроения, ускорит разрешение торговых споров. При этом Россия сможет сохранить право оставаться в стороне от торговой политики и самостоятельно выстраивать внешнеэкономические отношения по рынкам.

Данные статистических служб России и Нидерландов по внешней торговле отмечают устойчивый рост товарооборота между странами. По данным ЦБС (Центрального бюро статистики Нидерландов) Россия по товарообороту среди внешнеторговых партнеров Нидерландов в 2012 году заняла 8-е место, а по импорту – 6-е место. Объем товарооборота в обзорный период по данным статистических служб обеих стран достиг максимального уровня за последние десять лет.

### Динамика внешней торговли Нидерландов с Россией в 2012 г.

*(ЦБС - в млрд. евро; ФСГС- млрд. долл. США )*

Год	товарооборот		экспорт		импорт	
	ЦБС млрд. евро	ФСГС млрд. \$.	ЦБС млрд. евро	ФСГС млрд. \$	ЦБС млрд. евро	ФСГС млрд. \$
2010	19,7	58,4	5,7	54,0	14,0	4,4
2011	23,4	68,6	6,4	62,7	17,0	5,9
2012	27,4	82,7	7,1	76,7	20,3	6,0

*Источник: ФСГС России, ЦБС Нидерландов.*

Основной позицией внешней торговли Нидерландов с Российской Федерацией в 2012 году оставался экспорт российских энергоносителей. Следует отметить, что в перечне импортируемой из России продукции ТЭК вдвое увеличился импорт (в стоимостном выражении) дизельного топлива и сжиженного газа, что можно расценивать как пересмотр торговой политики Нидерландов по оптимизации ассортимента импорта российского сырья. По признанию голландских экспертов в ближайшем будущем в Нидерландах не предвидится падения спроса на энергоносители и, соответственно, сохранится потребность в импорте углеводородов из России.

В обзорный период внешняя торговля услугами с Россией превысила в среднем на 2,5% показатели предшествующего периода. Более 45% от общего объема нидерландского экспорта услуг в Россию составили добыча полезных ископаемых, торговля и сельское хозяйство – всего на 396 млн. евро. В 2012 году из Нидерландов в Россию практически не осуществлялся экспорт финансовых и

страховых услуг. Другие позиции нидерландских услуг не достигают значительного уровня и представлены следующими показателями:

- транспорт, включая услуги голландских портов – 82 млн. евро;
- путешествия- 236 млн. евро, из них бизнес-туры – 88 млн. евро;
- строительство – 108 млн. евро.

Импорт услуг из России представлен тремя основными позициями:

- транспорт - 425 млн. евро, в т.ч. автотранспорт - 306 млн. евро;
- роялти и лицензирование – 248 млн. евро;
- добыча полезных ископаемых, торговля – 379 млн. евро.

## Оценка перспективных товаров и услуг для двусторонних поставок

### Экспорт товаров из Нидерландов в Россию (в млн. евро)

Позиции экспорта Нидерландов	Годы		
	2010	2011	2012
Сельхоз. машины, исключая трактора	82,0	131,5	95,0
Пищевое оборудование	65,4	85,4	143,9
Офисное оборудование и запчасти к ним	894,2	881,1	996,7
Телекоммуникационное оборудование	256,7	402,5	343,9
Диагност. и радиолог. оборудование	82,9	142,5	239,0
Транспортные средства кроме. а/т и груз.	87,9	269,6	292,2
Живые животные	28,0	50,1	16,3
Овощи и фрукты	325,5	292,9	162,9
Фармацевтические продукты	451,1	338,9	264,0
Продукты химической промышленности	181,2	166,4	159,3

*Источник: ЦБС Нидерландов*

Важной статьёй взаимовыгодного внешнеторгового сотрудничества между странами представляется продвижение голландских инноваций на российский рынок, создание в регионах России обучающих центров, пилотных опытных производств и программ сопровождения проектов. Актуальными статьями голландского экспорта товарами и услугами в Россию представляются также операции по созданию производственных холдингов и оптовой торговле с Россией. Перспективными для обеих стран являются совместные разработки в производстве электроники, бытовой техники, химической, пищевой промышленности, а также в банковской деятельности. С учетом повышенного интереса предприятий России к энергосберегающим технологиям в Нидерландах, а также технологиям компаний в области медицины, альтернативных источников энергии, строительства теплиц и хранилищ, создания промышленных узлов и перерабатывающих комплексов полного цикла необходима системная работа. Согласно прогнозу Нидерландского Бюро по анализу экономической политики, при сохранении существующих темпов реализации программ нидерландско-российского сотрудничества, доля России в товарообороте Нидерландов в 2013 г. может составить 4,1%.

## Перспективы экспорта из России в Нидерланды

*Динамика основных товаров экспорта России в Нидерланды (в млн. евро)*

Позиции импорта Нидерландов	Годы		
	2010	2011	2012
Энергетические турбины	4,7	31,0	48,4
Механическое оборудование транспорта	0,4	5,9	1,2
Телекоммуникационное оборудование	9,6	12,2	20,1
Минеральное сырье, нефть	12581,7	15248,8	18687,7

*Источник: ЦБС Нидерландов*

## **Глава 7. Инвестиционный режим и инвестиционные соглашения Нидерландов**

В Нидерландах запрещены или ограничены иностранные инвестиции в национальные институты и секторы экономики, являющиеся государственными (общественными) монополиями. Во избежание двойного налогообложения Нидерландами заключены договоры с более чем 60 странами, включая Российскую Федерацию.

Создано и действует специализированное государственное агентство - Нидерландское Агентство по Иностранным Инвестициям (NFIA). Создано в 1978 г. как самостоятельное подразделение Министерства экономики, сельского хозяйства и инноваций Нидерландов ([http://www.nfia.nl/About\\_NFIA.html](http://www.nfia.nl/About_NFIA.html)).

Нидерландами заключено 97 двусторонних инвестиционных соглашений, список которых можно найти на сайте:

<http://www.unctadxi.org/templates/docsearch.aspx?id=779>

Соглашения о свободной торговле заключаются на уровне ЕС:

<http://ec.europa.eu/trade/analysis/sustainability-impact-assessments/assessments/>

## **Глава 8. Актуальные изменения законодательства в сфере внешнеэкономической, инвестиционной и хозяйственной деятельности Нидерландов**

В 2012 г. в законодательство Нидерландов внесены следующие изменения:

- увеличена ставка налога на добавленную стоимость (VAT) с 19% до 21%;
- отменены требования к минимальному уставному капиталу закрытых акционерных обществ с ограниченной ответственностью (BV);
- уставный капитал закрытых акционерных обществ с ограниченной ответственностью может формироваться не только в евро, но и в иностранной валюте;
- в оборот закрытых акционерных обществ с ограниченной ответственностью введены акции, не предоставляющие владельцам права голоса, акции предоставляющие владельцу несколько голосов, а также акции, не приносящие дохода их владельцам;
- изменены правила предоставления отчетности закрытых акционерных обществ с ограниченной ответственностью;
- в Гражданский кодекс Нидерландов была введена норма, позволяющая малым предприятиям формировать финансовые отчеты на основании принципов, применяющихся к налоговым декларациям. В этой ситуации бухгалтерский баланс и отчет о прибылях и убытках в финансовых отчетах практически идентичны балансу и отчету в налоговой декларации;
- введена норма, в соответствии с которой иностранные работники, нанятые на работу голландскими предприятиями, имеют право получить 30% возмещение от заработной платы в виде освобождения от налога, если их годовой доход превышает 50 тыс. евро;

## **Глава 9. Общая характеристика налоговой системы Нидерландов**

### Налогообложение юридических лиц

Правительство Нидерландов придерживается подхода, который основывается на том, что налоговая система не должна каким бы то ни было образом затруднять деятельность иностранных компаний на голландском рынке. Как следствие, в Нидерландах действует благоприятный налоговый режим, привлекательный для иностранных предпринимателей. Нидерланды имеют развитую систему законодательства, бюрократические формальности для открытия и осуществления бизнеса сведены к минимуму.

Плательщиками корпоративных налогов в Нидерландах являются публичные компании с ограниченной ответственностью (NV), частные компании с ограниченной ответственностью (BV), товарищества, кооперативы, ассоциации, фонды.

### Налогообложение прибыли

В Нидерландах установлена двухуровневая система корпоративного налога на прибыль с прогрессивными ставками. Налог на прибыль взимается по ставке 20% при прибыли компании менее 200 000 евро в год. Ставка 25 % применяется к прибыли свыше данной суммы.

В соответствии с Законом «О корпоративном налоге на прибыль» в Нидерландах действует правило «партнерское освобождение от налога», по которому голландская компания не платит корпоративный налог на прибыль, передаваемую от зарубежной дочерней компании в свой головной офис в Нидерландах. Дивиденды, выплачиваемые зарубежной дочерней компанией в пользу голландской головной компании также не облагаются в Нидерландах налогами. «Партнерское освобождение от налога» применяется в случаях, когда головная компания владеет не менее 5% активов дочерней компании. Если менее 5%, то «партнерское освобождение от налога» действует в течение 3 лет.

По общему правилу каждая компания платит свои собственные корпоративные налоги. Однако если головная компания сформирует так называемую налоговую группу с участием одной или несколько дочерних компаний, то после направления соответствующего запроса в Налоговую службу Нидерландов такая группа компаний будет рассматриваться как единый налогоплательщик. Налоговая группа может включать также зарубежные компании (зарегистрированные в странах-участницах ЕС или других странах, с которыми у Нидерландов имеются налоговые соглашения), если их фактическое место ведения бизнеса – территория Нидерландов. Для формирования налоговой группы необходимо соблюдение определенных условий. Основным условием является то, что головная компания должна владеть не менее 95% капитала дочерних компаний. Также головная компания и дочерние должны иметь равный финансовый год, вести бухгалтерию по одним стандартам, должны быть зарегистрированы в Нидерландах.

Важно отметить, что голландские налоговые ставки не являются низкими, однако благодаря предоставляемым голландским законодательством льготам, а также обширной системе соглашений об избежании двойного налогообложения указанные ставки могут быть максимально снижены. Нидерланды подписали соглашения об избежании двойного налогообложения с более чем 100 государствами. Так, согласно Соглашению «Об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении

налогов на доходы и имущество» от 16 декабря 1996, подписанного между Правительством РФ и Правительством Нидерландов, доходы, которые будут получены голландской головной компанией при продаже акций в российских дочерних компаниях, а также дивиденды, выплачиваемые зарубежной дочерней компанией в пользу головной голландской компании, подлежат налогообложению только на территории Нидерландов. При этом в соответствии с голландским налоговым законодательством (правилом «партнерское освобождение от налога») дивиденды и доходы от продажи долей иностранных дочерних компаний в Нидерландах не облагаются налогами. Это является ключевой особенностью голландской налоговой системы.

В силу описанных выше преимуществ нидерландского законодательства создание в Нидерландах холдинговых компаний с участием российских активов является крайне привлекательным.

#### Налогообложение физических лиц

Голландский налог на доход взимается с физических лиц (резидентов и нерезидентов). Поскольку голландское налоговое законодательство не содержит определения понятия «резидент», это зависит от определенных обстоятельств в каждом отдельном случае. Самым важным критерием его определения является местожительство лица, его (супруги) и детей, место работы, наличие регистрации в государственных органах Нидерландов.

Резиденты платят налоги на все свои доходы, в то время как нерезиденты платят налоги в Нидерландах на определенные виды дохода. Резиденты платят налоги на доход, полученный в Нидерландах и в зарубежных странах.

Нерезиденты, обладающие активами в Нидерландах, платят налоги только на доходы, полученные от владения собственностью или существенного участия в капитале голландской компании, если иное не предусмотрено международным соглашением.

Источники дохода физических лиц можно поделить на 3 тарифные корзины. Каждая корзина имеет свои определенные ставки.

Тарифная корзина №1 – доход от занятости и жилых помещений. Тарифная корзина № 2 – доходы от существенного участия в капитале компании (не менее 5%). Тарифная корзина № 3 – доходы от сбережений и инвестиций.

#### Тарифная корзина № 1 – налогообложение занятости и жилых помещений.

В налогооблагаемый доход входят – доход от ведения бизнеса, доход от занятости, доход от сдачи в аренду помещений для бизнеса.

Суммы, которые налогоплательщик может вычесть из общей налогооблагаемой базы, - пожертвование на благотворительные цели, годовые премии, проценты по ипотеке. Налоговые вычеты могут иметь место в таких сферах, как социальное обеспечение детей, образование, алименты и медицинское лечение.

Подлежащие налогообложению доходы, свыше чем	Но не более чем	Налоговый тариф	Тариф взноса соц. страхования	Итоговый тариф	Всего к обложению
€ 0	€ 18.945	1,95%	31,15%	33,10%	€ 6,272
€ 18.945	€33.663	10,80%	31,15%	41,95%	€ 6,272 - 12.529



€33.663	€ 56.491	42%		42%	€ 9, 504 – 22,033
€56,.491		52%		52%	

Составляющие взноса социального страхования (в процентах):

Закон о всеобщем пенсионном обеспечении	(AOW)	17,90 %
Закон о получении пособия в связи с потерей кормильца	(ANW)	1,10 %
Закон об особых медицинских расходах	(AWBZ)	12,50 %
Итого		31,15 %

Тарифная корзина № 2 (подлежащие налогообложению доходы от существенного (не менее 5%) участия в капитале компании).

Тарифная корзина № 2 включает в себя доходы от участия в капитале компаний (доход физических лиц от дивидендов или продажи акций). Участие является существенным, если лицо лично или совместно с родственниками владеет не менее 5 % уставного капитала компании.

Ставка налога тарифной корзины № 2 составляет 25%.

Тарифная корзина № 3 (подлежащие налогообложению доходы от сбережений и инвестиций).

Доходы от сбережений и инвестиций взимаются с резидентов и нерезидентов в размере 30% от прибыли.

### Правило тридцати процентов

Иностранцы, работающие на территории Нидерландов, обладающие специальным опытом, и которых не хватает на голландском рынке рабочей силы, вправе получить освобождение от налогов в отношении 30 % заработной платы.

Запрос на получение 30% освобождения от уплаты налогов с заработной платы должен быть подан в течение 4 месяцев с момента трудоустройства. Такая льгота действует в течение 10 лет. Работник периодически проверяется на предмет соответствия установленным требованиям. Например, если годовой доход составил 114 286 евро, то налогооблагаемая сумма составит 80 000 евро, остальные 34 286 евро налогом не облагаются.

### Отдельные виды налогов

#### *Налог на добавленную стоимость*

В 2012 году увеличилась обычная ставка НДС с 19 до 21%. Пониженная ставка 6% на товары и услуги первой необходимости, включая продовольственные товары, медикаменты, книги, периодические издания, услуги в области общественного транспорта, культуры, спорта, осталась без изменений.

#### *Налоги на наследование и дарение*

Голландский налог на наследство взимается в зависимости от общей стоимости наследуемого имущества. Налог на дарение взимается на все вещи, подаренные голландскими резидентами. К наследованию и дарению применяется общая налоговая ставка. Эта ставка состоит из 3 групп:

- муж (жена) и наследники первой очереди. С них взимается налог в размере 10% от стоимости имущества до 188 808 евро и 20% на наследуемое имущество и подарки свыше 118 808 евро.

- внуки и правнуки. На имущество стоимостью менее 118 700 евро ставка налога составляет 18%, свыше – 36%.

- в отношении всех иных лиц ставка составляет 30% (менее 118 700 евро) и 40 % (более 118 700 евро).

В отношении передачи активов компании по наследству или при дарении получатель освобождается от уплаты налогов, если сумма не превышает 1 006 000 евро, на сумму сверх 1 006 000 налог составляет 83%.

Налог на роскошь отменен в 2001 году.

Налоги на подземные воды и утилизацию отходов в 2012 году отменены.

#### *Налог на недвижимость*

Муниципальные власти взимают налог на все недвижимое имущество на основании его стоимости. Налоговая база основывается на реальной рыночной стоимости недвижимости, определяемой муниципальными налоговыми органами ежегодно.

#### *Транспортный налог*

Транспортный налог ежегодно взимается с владельцев автотранспортных средств, а также одновременно - до их регистрации в Нидерландах или до начала эксплуатации таких транспортных средств, зарегистрированных за рубежом, на территории Нидерландов. Этот налог не взимается с владельцев наиболее экологически чистых автомобилей. Ставки налога зависят от экологического класса автомобиля, его массы и вида используемого топлива, а также от места жительства владельца.

#### *Налог на дивиденды*

Дивиденды, выплачиваемые компаниями (резидентам и нерезидентам), облагаются налогом в размере 15 %. Для резидентов налог на дивиденды засчитывается в счет налога на прибыль (20% - прибыль менее 200 000 евро или 25% - прибыль свыше 200 000 евро). Для нерезидентов налог на дивиденды – единственный налог (налог на прибыль не платится). Ставка 15 % может быть снижена международным соглашением. В случаях применения правила «партнерское освобождение от налога» налог на дивиденды не взимается.

#### *Налог на страхование*

Страховой налог в Нидерландах составляет с 1 января 2013 года 21% (ранее 9,7 %). Он не взимается при страховании жизни, транспортных средств, страховании от несчастных случаев, страховании от инвалидности, страховании от нетрудоспособности и безработицы.

#### *Налог на передачу собственности*

Взимается при приобретении собственности в Нидерландах по ставке 6 % от рыночной стоимости имущества.

## Глава 10. Механизм поддержки компаний-экспортеров в Нидерландах

Нидерланды активно участвуют в формировании мировой торговой политики, являясь членом большинства профильных международных организаций и соглашений. Более 60% ВВП страны формируется за счет поступлений от экспорта, на который ориентирована вся система хозяйства и производственная инфраструктура страны. Так, более 80% всех промышленных предприятий Нидерландов производит экспортную продукцию, а на долю малых и средних предприятий приходится около четверти всего экспорта страны.

Основными внешнеторговыми партнерами Нидерландов являются страны-члены ЕС, США, государства АТР.

Вместе с тем, по данным национальных объединений экспортеров Нидерланды мало экспортируют на развивающиеся рынки Центральной и Южной Америки, Восточной Азии, Восточной Европы, а в рамках ЕС - в недостаточной степени используется импортный потенциал таких стран как Португалия и Испания.

Крупнейшей из негосударственных организаций, занимающихся содействием экспорта Нидерландов, является Федерация нидерландских экспортеров - «Фенедекс», члены которой «контролируют» 75% экспорта страны.

Федерация была создана в 1954г. как объединение экспортеров для обмена опытом и продвижения интересов национальных производителей на внешних рынках.

«Фенедекс» в настоящий момент насчитывает более 1350 членов. Особое внимание в деятельности организации уделяется предприятиям, только начинающим свою экспортную деятельность. Главная цель федерации - защита интересов экспортеров и содействие продвижению товаров на новые рынки.

Основной инструментарий - информационные базы, тренинги, семинары, языковые курсы. В сферу деятельности организации входят, кроме того, финансовые и правовые консультации экспортеров, обмен опытом, подготовка и выпуск целевой печатной продукции. На сайте организации можно получить ответы на интересующие предпринимателей вопросы, консультации специалистов онлайн.

Деятельность «Фенедекс» дополняется поддержкой национального экспорта страховыми компаниями, главной из которых является компания «Атрадиус», на долю которой приходится 31% глобального рынка, связанного с кредитованием торговых операций (ежегодный доход - более 1,5млрд. евро, ежегодный объем страхуемых сделок – более 465 млрд. евро).

Одним из ключевых инструментов поддержки экспортно-ориентированных компаний в Нидерландах является механизм страхования экспортных кредитов (далее - СЭК).

Страхование экспортных кредитов входит в компетенцию Министерства финансов, Министерства экономики Нидерландов и непосредственно осуществляется компанией «Атрадиус».

«Атрадиус» работает со средствами госбюджета Нидерландов как оператор (с 2010г.), а страховщиком является само государство. Исполнение и управление страхованием экспортных кредитов возложено на дочернюю компанию «Атрадиус Датч Стэйт Бизнес НВ». «Атрадиус» является частным экспортным кредитным агентством (ЭКА), входящим в Бернский союз страховщиков кредитов и инвестиций, охватывающий своей деятельностью более 10% объема мировой торговли. Компания придерживается традиционной бизнес-модели и предлагаемые

им финансовые продукты высоко стандартизированы. Это, прежде всего, экспортное финансирование - кредит поставщика и кредит покупателя, документарный аккредитив, страхование политических рисков.

Ежегодно голландские компании экспортируют товары и услуги на миллиарды евро. Страхование экспортных кредитов в основном осуществляется при поставках в страны, не входящие в Евросоюз.

Страхование экспортных кредитов гарантирует то, что если зарубежный покупатель не может оплатить установленную контрактом сумму за поставку, голландский экспортер может получить соответствующую компенсацию от государства.

Система страхования организована следующим образом. Экспортер платит определенное вознаграждение, размер которого зависит от рисков, связанных со страной, в которую продукция экспортируется, конкретного покупателя и особенностей сделки. Если покупатель не исполняет своих обязательств, застрахованный экспортер или банк (кредитор) получают компенсацию от государства.

Страхование экспортных кредитов стимулирует внешнюю торговлю. В соответствии с отчетами Нидерландского банка (De Nederlandsche Bank) каждый евро, потраченный на страхование экспорта, генерирует в общей сложности 2,5 евро в экспортных операциях.

Страхование экспортных кредитов является одной из важнейших мер поддержки экспортно-ориентированных компаний по следующим причинам.

Все высокоразвитые индустриальные страны имеют механизм страхования экспортных кредитов (СЭК является гарантией национальной конкурентоспособности). Целью голландского механизма страхования является повышение конкурентоспособности голландских компаний на международном уровне.

СЭК является механизмом повышения международной репутации Нидерландов. Наиболее развитыми отраслями голландской экономики являются сельское хозяйство, кораблестроение, строительство, дноуглубительные работы, здравоохранение. Для страны очень важно то, что она продолжает экспортировать данные товары и услуги, несмотря на возможность возникновения определенных рисков. Данная политика направлена на укрепление репутации Нидерландов как государства с надежной экспортно-ориентированной экономикой.

СЭК оказывает стабилизирующее воздействие на голландских экспортеров в условиях рецессии. В период общего экономического спада Нидерландов механизм СЭК позволил активизировать внешнеторговую деятельность Нидерландов.

Также важно отметить, что о росте популярности России как одного из направлений экспорта было объявлено в отчете «Тенденции экспорта», опубликованного организацией «Фенедекс» и страховщиком экспортных кредитов «Атрадиус». Голландские компании, экспортирующие на новые рынки в 2012 году, в основном торговали с Россией (10%), далее в рейтинге находятся Китай (7%), Индия (5%), Бразилия (4%) и США (4%). В 2013 году Россия, как ожидается, останется популярным направлением нидерландского экспорта.

## Глава 11. Основные общественные и частные институты

**Экономический и Социальный Совет (SER)**<sup>1</sup> образован в 1950 году на основе норм публичного права как совещательный орган в соответствии с законом «Об организации предпринимательства» (Wet op de bedrijfsorganisatie), и является главным консультативным органом голландского правительства и парламента по вопросам национальной и международной социальной и экономической политики. SER финансируется промышленностью и является органом полностью независимым от правительства. Он представляет интересы профсоюзов и промышленных кругов, консультирует правительство (по их просьбе или по собственной инициативе) по всем основным социальным и экономическим вопросам.

Экономический и Социальный Совет также играет административную роль, что включает в себя мониторинг товарных и предпринимательских советов<sup>2</sup>, которые выполняют важную роль в голландской экономике, представляют интересы работодателей и профсоюзов в определенных отраслях промышленности.

Кроме того, Экономический и Социальный Совет помогает правительству реализовывать положения Закона «О предпринимательских советах» (Wet op de ondernemingsraden).

**Конфедерация нидерландских промышленников и работодателей ВНО-НСВ (VNO-NCW)**<sup>3</sup> является крупнейшей организацией работодателей в Нидерландах и предоставляет широкий спектр услуг для своих членов. В конфедерацию входит более 160 ассоциаций, представляющих более чем 115000 предприятий и охватывающих практически все отрасли экономики, в том числе более 80% всех средних компаний в Нидерландах и почти все крупные и корпоративные институциональные образования. ВНО-НСВ создана 31 декабря 1996 г. путем слияния двух организаций: Союз предпринимателей Нидерландов (Verbond van Nederlandse Ondernemingen - VNO) и Нидерландский христианский союз работодателей (Nederlandse Christelijk Werkgeversverbond - NCW). Задача организации – защита интересов нидерландского предпринимательства, как на национальном, так и на международном уровне. Конфедерация содействует инициативам голландских предприятий в создании благоприятного климата для их деятельности в Нидерландах и за ее пределами.

**Королевская ассоциация МКБ-Недерланд**<sup>4</sup> – крупнейшая организация предпринимателей малого и среднего бизнеса в Нидерландах, которая объединяет около 120 отраслевых организаций, 250 региональных и местных предпринимательских образований (партнерств). В общем, МКБ-Недерланд содействует интересам около 150000 предпринимателей. В первую очередь данная организация направлена на защиту и продвижение интересов индивидуальных предпринимателей.

**Нидерландская экспортная комбинация (НЕК)**<sup>5</sup> – основана в 1952 г. пятью предпринимателями в качестве фонда. Организация предоставляет своим членам знания, опыт и информацию, помощь в поиске и проверке надежности зарубежных

---

<sup>1</sup> Гол.: De Sociaal-Economische Raad (SER)

<sup>2</sup> Товарные и предпринимательские советы (всего 17) являются независимыми публично-правовыми организациями, выполняющими представительские функции в различных секторах экономики.

<sup>3</sup> Гол.: VNO – Verbond van Nederlandse Ondernemingen, NCW – Nederlandse Christelijk Werkgeversverbond.

<sup>4</sup> Гол.: Koninklijke Vereniging MKB-Nederland

<sup>5</sup> Гол.: De Nederlandse Export Combinatie

партнеров, в том числе агентов и дистрибьюторов, организует торговые миссии, зачастую при взаимодействии с государственными структурами. За эти годы организация превратилась в одну из ведущих организаций в Нидерландах по содействию международной торговле. С 2006 года НЕК изменил правовую форму, которая соответствует российскому «обществу с ограниченной ответственностью».

**Федерация нидерландского экспорта (Фенедекс (Fenedex))** - самая крупная организация в области экспорта в Нидерландах, основана в 1954 году группой экспортеров. Фенедекс является частной ассоциацией (*particuliere vereniging*), которая в данный момент насчитывает около 1300 членов и примерно 4000 клиентов. Особое внимание в деятельности федерации уделяется молодым членам, только начинающим экспортную деятельность. Кроме возможности пользоваться информационными базами данных, организуются экспортные тренинги, семинары по налогообложению, экспортной документации разных стран, языковые курсы для членов федерации, сопровождение экспортных операций. Кроме того, развивается взаимодействие с дипломатическими представительствами Нидерландов за рубежом в сфере поддержки нидерландских компаний на местных рынках.

**Нидерландский центр содействия торговли (НСХ)<sup>6</sup>** – независимая организация, продвигающая интересы бизнеса и торговли в различные страны мира. Имеет страновые направления. По России – Нидерландско-российский центр развития торговли (НРСХ).

#### **Информационные ресурсы:**

Для получения ответов на вопросы в режиме онлайн созданы следующие информационные ресурсы для предпринимателей:

– Информационный портал «Ответ для предприятий» для всех участников рынка, [www.antwoordvoorbedrijven.nl](http://www.antwoordvoorbedrijven.nl). Портал является составной частью Министерства экономики, сельского хозяйства и инноваций и предоставляет практическую информацию в области законодательства, лицензирования, налогообложения и субсидирования.

– Информационный портал «Международное предпринимательство» для предпринимателей и компаний, выходящих на зарубежные рынки, [www.internationaalondernemen.nl](http://www.internationaalondernemen.nl). Создан международной сетевой организацией предпринимателей (NIO) при поддержке Министерства экономики, сельского хозяйства и инноваций.

---

<sup>6</sup> Гол.: De Stichting Nederlands Centrum voor Handelsbevordering (het NCH)